

# SALES TRAINING

WAJIB IKUT TRAINING INI :  
- Staf, Supervisor serta Manager  
sales & marketing division  
- Pebisnis Jaringan  
- Sales Trainer

2 Days Training

## Boosting Your Sales With A Right Sales Cycle

100 % Aplikatif  
(Bukan Hanya Teori)  
DI JAMIN !!



“Tidak ada **Penjual** yang gagal...  
yang ada orang gagal menjadi  
seorang **Penjual**”

Lebih dari 90% yang mengaku “Penjual” gagal menjual sehingga disebut “penjual yang gagal”. Padahal mereka bukan “Penjual” tetapi orang yang berusaha menjadi seorang Penjual dan...gagal. Seorang yang mengaku Penjual harus melakukan kegiatan sebagai “Penjual”, WAJIB ! tidak boleh tidak. Training 2 hari ini melatih peserta untuk melakukan kegiatan penjualan SETIAP SAAT, sehingga target penjualan tercapai secara konsisten dan tumbuh secara sehat.

Training dikemas secara fun dan interaktif dengan teknik role play, sehingga peserta tidak hanya mendapatkan pengetahuan dan keterampilan menjual, tetapi juga mental dan sikap hangat dalam melayani pelanggan

### Fasilitator

Fitriansyah S.Sos, Cpt Sage Int’l

- 13 tahun Praktisi penjualan pada industri Asuransi, Perbankan dan FMCG di beberapa Multinational Company
- 6 tahun sebagai Head of L&D di 2 (dua) Multinational Company
- Saat ini : Head Of Regis Business School

### MATERI

1. Salesmanship Mindset
2. Effective Sales Cycle
3. Role Play
4. Customer Service Mindset

### Jadwal Training

1. 14 - 15 Agustus 2014
  2. 16 - 17 Oktober 2014
  3. 19 - 20 Desember 2014
- 09.00 – 16.00 WIB

### PALEMBANG

REGIS BUSINESS SCHOOL

Jl. Mayor Santoso No 3323, Palembang Sum-Sel

### Investment Fee

- Individual : Rp 790,000/peserta  
Team : Rp 2,600,000/4 peserta  
(berasal dari perusahaan yang sama)  
Early Bird : Discount 10%  
(1 Bulan sebelum event)

### Fasilitas

- Makan siang dan 2 X coffee break
- Handout , blocknote dan ATK
- Sertifikat

Informasi lebih lanjut hubungi :

REGIS  
Business School  
Business Competency Expert  
www.regisbs.com

Jl. Mayor Santoso No 3323, Palembang Sum-Sel, Telp/Fax : 0711-370932,



Marketing@regisbs.com



Regis.Business.School



Regis\_BSchool